

入社してからの「ビジョン」が見える会社を選ぶことが大切。

ネームバリューや会社の規模ではなく、「自分の働く姿」が想像できる企業を選ぶことが重要だと思います。私は、説明会で聞いた当社の企業としての考え方にとても共感し、「ここしかない!」と思いました。仕事は、3年続けないとその楽しさは分からないと思います。辛いこともあるけれど、その分、達成感は何倍にもなります。当社は、やりたいことにどんどん挑戦でき、自分を成長させていける場所だと思います。



熊谷 陽子

くまがい ようこ

岩手県花巻市出身。尚綱学院大学総合人間科学部卒業。アバマンショップ開運橋通店、アバマンショップ盛岡本宮店勤務を経て、2014年6月よりアバマンショップ盛岡青山店店長。

学生記者の先輩社員インタビュー



学生記者
鹿糠 美咲

[岩手県立産業技術短期大学校]

—入社きっかけは何ですか？

熊谷 もともとマスコミ関係への就職を希望していましたが、企業説明会で櫻井専務のお話を聞き、とても心を動かされたんです。中小企業だからこそ自分の力を試すことができる、成長していけると感じました。不動産業に就きたいというより、当社で働きたい、櫻井専務と一緒に働きたいと思ったのが入社きっかけです。

—この仕事の魅力や、やりがいを教えてください。

熊谷 一人ひとりのお客様と、長期にわたり密接に関わることができるのが魅力だと思います。一人暮らしを始めるときにお部屋を紹介したお客様が数年後、結婚されると新居探しに来店して下さったり。納得いく仲介ができたときに、お客様や大家さんからいただく「ありがとう」という声にいつも励まされ、元気をもらっています。

—職場の雰囲気はいかがですか？

熊谷 やさしく明るい上司や社員ばかりで、とてもアット

ホームな雰囲気です。入社当時、先輩方は私の気持ちに寄り添い、丁寧に指導してくださいました。私も、後輩たちにそんなふうにしてほしいなと思っています。また、社員みんなが高い向上心を持って仕事に取り組んでいます。お互いに高め合える環境だと思います。

—上司や先輩の皆さんから教えてもらったことで、印象に残っていることは何ですか？

熊谷 常々、「お客様に接するときは女優になったつもりで」と社長に言われます。悲しいことや辛いことがあっても、接客するときは常に笑顔で。不思議なことに笑顔していると、自然と元気が出てくるんですね。

—学生のうちにしておいた方がいいと思うことは何ですか？

熊谷 友達との時間を大切にしてほしいですね。学生時代の友人は一生の友達。今でもいろいろなことを相談します。学生のうちに全力で学び、全力で遊んでほしいなと思います。



未長いお付き合いができるよう、常に心からの笑顔で接客。



若手社員、女性社員を積極的に登用。



窓口対応、物件案内、店舗運営など、店長の仕事は多岐にわたる。

❖ 経営理念

地域社会への貢献と、社員の幸せを目指して

「お客様に喜んで頂くこと」「社会に貢献すること」「社員が幸せになること」を理念として掲げています。社員が会社に誇りを持ち、やりがいを感じながら働くことで、お客さまにも心からの笑顔で接することができると思っています。そのためにも、社員が新しいことに挑戦しやすい環境づくりに努めています。また、地元企業と連携したキャンペーンやイベントへの協賛などの自主事業をとおし、地域へ貢献することも大切にしています。

❖ 経営戦略

不動産業をベースとした「総合生活企業」に

不動産業を軸にしながら、近年は、高齢者住宅の運営や相続に関する相談業務、太陽光発電事業など、暮らしに関わる様々な事業に取り組んでいます。一見不動産とは関係ないように思えますが、いずれも、土地や住まいのご相談を受ける中で浮かび上がってきたお客様からのニーズに応えたもの。不動産業をベースにしながら、お客様の暮らしに的確なご提案やアドバイスのできる、「総合生活企業」を目指しています。

❖ 将来ビジョン

若い力、女性の力を活用

即戦力を求める不動産業界では珍しいことですが、7年前から新卒採用、女性の登用に力を入れています。企業にとって、人こそが財産。しっかりと教育環境と様々なことにチャレンジできる雰囲気、また、出産後にも復職できる体制を整えることで、やる気のある社員が長く働くことのできる会社でありたいと思っています。幅広い業務に取り組みながら、「株式会社アート不動産」でしかできない独自性を追求していきたいですね。

代表者からのメッセージ

仕事を選ぶときは、業種だけではなく、どういった考え方・理念を持った会社なのかを重要視して選ぶといいと思います。先輩や社員の働き方を見て、「ここで働きたい、この人と働きたい」と思えるかも大きなポイントだと思います。自分の道は自分で決めるもの。社会に出て自分が何を成し遂げたいのか、学生のうちにじっくり考えてみてください。そのためにも、いろいろな場所に足を運び、たくさんの人に会い、話を聞くことが大切です。



代表取締役専務
櫻井 大介

株式会社アート不動産の「キラリ」ここが強い!

- 新卒者中心に若い力、女性の力の活用を積極的に行っている。
- 高齢者住宅の運営、相続についての相談業務、太陽光発電事業など、多岐にわたる業務に取り組んでいる。
- 様々なことにチャレンジしやすく、また、頑張っている人をしっかり評価する雰囲気会社が会社全体に浸透している。

》》 Company DATA

事業内容	不動産賃貸・売買仲介、不動産・駐車場管理、不動産有効活用、相続コンサルティング、高齢者住宅運営、太陽光発電事業など
資本金	2,500万円
従業員数	97名
平均年齢	31.1歳
設立	1984年1月
売上高	10億314万円

